

Tahák milionové designérky

**20 kroků,
díky kterým jsem vydělala
více jak 10 milionů.**



1) Přestala jsem
prodávat levné
produkty.

**2) Zaměřila jsem se
při prodeji na cestu
zákazníka, kterou jsem
dovedla k dokonalosti.**



3) Nenaháním klienty, ale nechávám je ke mě přicházet. Jsem částečně nedostupná.

4) Sortuju si budoucí zákaznice. Vstupní bod je za takovou cenu, která filtruje klientky, které jsou ochotny investovat do sebe a svého šatníku od těch kterým je tak trochu jedno co za materiály a střihy si na sebe oblékají.

5) Pečuji o své stávající klientky, nezapomínám na ně a buduji náš dlouhodobý vztah.



**6) Každý fiskální rok
si dělám plány kolik bude obrat
a jak ho získám**



**7) Zároveň se nebojím
plány měnit (nikdy to
nevyjde na 100% podle
plánu).**

**8) Buduji si pravidelně a dlouhodobě
PR na sociálních sítích.
Vybrala jsem si Facebook a Instagram,
kam se plně soustředím.**

9) Jsem pravidelně
v médiích. Tisk,
televize, rozhovory
na sociální sítě
a do podcastů.



**10) Deleguji. Dělán činnosti,
které se beze mě neobejdou
a zároveň mě baví a zbytek
deleguji na ostatní.**

11) Dělán e-mailing.
Je to důležitý kanál, kde se
mohu ženám připomenout,
budovat vztah a zároveň
i prodávat.

12) Mám široké produktové portfolio, které zvedá hodnotu objednávek od jedné klientky za rok.

13) Nebojím se investování do vzdělání, vymýšlení nových produktů a materiálů stejně jako lidí, kteří se mnou nebo pro mě pracují.

14) Kontinuálně se vzdělávám. Je mi jasné, že jeden kurz ze mě mistra světa neudělá.



15) Mám vize a cíle
ve kterých se vůbec
nelimituji.

16) Nebojím se riskovat.



17) Neřeším
hypotetické problémy.
Jenom ty, které
skutečně nastanou.

**18) Pořádám a zároveň
chodím na networky.
Vzájemně se obohacujeme.**



**19) Plánuji si práci
i odpočinek jako
rozvrh ve škole.
Pomáhá mi udržet
si balanc, soustředit
se a neprokrastinovat.**

20) Prodávám kontinuálně. Pravidelný prodej je cesta k úspěchu.



Ráda by jsi všechny tyto kroky
začlenila do svého podnikání,
ale zatím nevíš, jak to udělat
a kde vzít čas?

Pojď to probrat do hloubky a zjistit,
jak je můžeš implementovat
do svého podnikání.

Přijď na VIP Master class
Miliónové obraty pro designérky.

3x setkání na Zoomu
+ prostor na dotazy

Záznam dostaneš k dispozici
na 2 týdny.

Těším se na tebe :)

Bara Seveřin